

Account Executive (m/w/d) – Demo & Closing (SaaS)

Standort: Erfurt (oder Remote) · Vollzeit · Vertriebserfahrung erwünscht

Über uns

Wir sind **Caiman AI** – die führende SaaS-Plattform für automatisierte Fotoprozesse aus Erfurt. Schon heute vertrauen Autohäuser in der gesamten DACH-Region auf uns, um ihre Fahrzeuge schneller, günstiger und professioneller online zu präsentieren – und es werden täglich mehr.

Unser Produkt überzeugt in der Live-Demo praktisch von selbst. Genau hier kommst du ins Spiel: Du übernimmst die qualifizierten Termine, führst die Demo – und holst den Abschluss.

Deine Aufgaben

- Du führst überzeugende **Produkt-Demos** (online, gelegentlich vor Ort) für Autohäuser durch
- Du übernimmst **qualifizierte Termine von unserem SDR-Team** und steuerst den gesamten Sales-Cycle bis zum Abschluss
- Du erkennst die Bedürfnisse der Kunden, präsentierst die passende Lösung und entkräftest Einwände souverän
- Du verhandelst Konditionen und bringst Abschlüsse über die Ziellinie (**Closing**)
- Du sorgst für eine saubere Übergabe an Onboarding / Customer Success
- Du pflegst **Pipeline und Forecast** im CRM und arbeitest datenbasiert an deiner Abschlussquote

Dein Profil

- Du hast bereits im Vertrieb **abgeschlossen** – idealerweise im SaaS-/B2B-Umfeld
- Du **präsentierst sicher** und begeisterst in der Demo
- Du bist **abschlussstark**, verhandlungssicher und gibst bei einem „Vielleicht“ nicht auf
- Du arbeitest strukturiert mit Pipeline, Forecast und KPIs
- Du sprichst **verhandlungssicheres Deutsch** (weitere Sprachen von Vorteil)
- Branchenkenntnisse aus **Automotive / Autohaus** oder Erfahrung mit erklärungsbedürftigen Software-Produkten sind ein Plus

Was wir bieten

- Ein junges, dynamisches Team mit echtem Teamspirit und Lust am Erfolg
- **Warme, qualifizierte Termine** von unserem SDR-Team – du musst nicht kalt akquirieren
- Ein erklärungsbedürftiges, hochwertiges Produkt, das in der Demo begeistert
- Attraktives **Fixum + ungedeckelte, leistungsabhängige Provision** (OTE wird im Gespräch geklärt)
- **Flexible Arbeitszeiten** und Remote-Möglichkeit
- Ein **stark wachsendes, erfolgreiches Unternehmen** mit echten Entwicklungsperspektiven (z. B. Richtung Senior AE oder Team Lead)
- Strukturierte Einarbeitung in Produkt, Markt und Sales-Playbook

Klingt nach dir?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung – ein kurzes Anschreiben reicht. Zeig uns gern, worauf du in deiner Vertriebslaufbahn besonders stolz bist.

Cargrafixx.de

Alte Mittelhäuser Str. 1 · 99091 Erfurt

Telefon: [+49 361 66011195](tel:+4936166011195)

E-Mail: info@cargrafixx.de